

Физические и юридические лица: экспликация понятий

Топорков А.И.

кандидат экономических наук,
доцент кафедры экономической теории и международной экономики
Харьковского института финансов
Киевского национального торгового-экономического университета

В статье изложены результаты исследований в области определения сущности и принципов деятельности физических и юридических лиц. Рассмотрены вопросы функционирования различных организационно-правовых форм предприятий в рыночной экономике: индивидуальное, или частное, предпринимательство; товарищество, или партнерство; корпорация (акционерное общество). Проанализированы характеристики, основные сходства и различия функционирования между физическими и юридическими лицами.

Ключевые слова: предпринимательство, партнерство, акционерные общества, собственность, физические лица, юридические лица.

Топорков А.І. ФІЗИЧНІ ТА ЮРИДИЧНІ ОСОБИ: ЕКСПЛІКАЦІЯ ПОНЯТЬ

У статті викладено результати досліджень у сфері визначення сутності і принципів діяльності фізичних і юридичних осіб. Розглянуто питання функціонування різних організаційно-правових форм підприємств у ринковій економіці: індивідуальне, або приватне, підприємництво; товариство, або партнерство; корпорація (акціонерне товариство). Проаналізовано характеристики, основні подібності та відмінності функціонування між фізичними і юридичними особами.

Ключові слова: підприємництво, партнерство, акціонерні товариства, власність, фізичні особи, юридичні особи.

Toporkov A.I. INDIVIDUALS AND LEGAL ENTITIES: EXPLOITATION UNDERSTAND

In the article results of researches in the field of definition of essence and principles of activity of physical and legal bodies are stated. Questions of functioning of various organizational-legal forms of the enterprises in market economy are considered: individual, or private business; partnership, or partnership; corporation (joint stock company). The characteristics, basic similarities and differences in functioning between physical and legal persons are analyzed.

Keywords: entrepreneurship, partnership, joint-stock companies, property, individuals, legal entities.

Все познается в сравнении.
Древнеримский поэт Гораций

Постановка проблемы в общем виде.

Выбранная тема исследования интересна и актуальна, поскольку в различных источниках (статьях, публикациях, учебной литературе) зачастую не проводится четкой грани между такими понятиями, как физические и юридические лица. Учащимся колледжей и студентам вузов, изучающим экономические специальности, зачастую трудно объяснить различия между ними. На первый взгляд, это синонимы, похожие экономические термины. Но если это слова-близнецы и у них одинаковая экономическая сущность, то почему используются два названия, два экономических понятия? Необходимо точность в деталях. Данное исследование посвящено именно различиям этих понятий в экономике. В работе использован метод сравнения, сопоставления.

Анализ последних исследований и публикаций. Над проблемой теоретического

обоснования понятий «юридическое лицо» и «физическое лицо», их признаков и формирования экономического, социального и правового статуса работали такие ученые, как Ю. Левандовский, В. Кравчук, Д. Жеков, А. Михайлова, И. Жигалкин, Н. Волкова, И. Спасибо-Фатеева, М. Кулагин, В. Грибанов и др.

Различные подходы, раскрывающие особенности прекращения деятельности юридических и физических лиц, и основания, которые на это влияют, рассматривались в работах украинских и зарубежных ученых: И. Спасибо-Фатеева, Л. Винара, С. Суворова, В. Грибанова, В. Зубатенко, Ю. Юркевича и др.

Некоторые аспекты уголовной ответственности юридических и физических лиц были освещены в работах А. Михайлова, С. Келина, А. Наумова, А. Никифорова, Н. Кузнецова, Е. Дементьева, Н. Крылова и др.

Выделение нерешенных ранее частей общей проблемы. Проанализированные научные труды о социальном, экономическом и правовом статусе юридических и физических лиц раскрывают организационно-экономические формы юридических и физических лиц, особенности их гражданско-правовой ответственности. Вместе с тем в научных трудах отечественных и зарубежных ученых отдельные аспекты данной проблемы еще недостаточно освещены. Без внимания пока остаются вопросы сравнительного аспекта юридических и физических лиц, являющихся основанием для комплексного изучения данной проблемы.

Формулирование целей статьи (постановка задания). Целью статьи является рассмотрение принципов функционирования физических и юридических лиц как основ применяющихся в организационно-правовых формах, а также сходств и различий между ними.

Изложение основного материала исследования. Символы и экономические термины очень важны в повседневной деятельности. Это усовершенствование нашей речи. Объединение многих соответствующих законов под одним условным знаком, чтобы важную мысль выразить кратко, – в этом заключается суть экономических понятий.

Рыночная экономика вводит в ежедневный оборот большое количество специальных экономических терминов, без знания которых невозможно правильно ориентироваться и понимать происходящие события. В частности, такими экономическими понятиями являются «физические» и «юридические» лица.

В чем сходство этих понятий и чем они отличаются друг от друга? Почему при открытии собственного предпринимательского дела знание природы этих экономических терминов является обязательным?

Структура данной статьи построена следующим образом: вначале рассмотрены существующие организационно-правовые формы деятельности предприятий, затем даны характеристики и основные отличия функционирования юридических и физических лиц. Это сделано специально: вначале человек, желающий заниматься предпринимательской деятельностью, должен ознакомиться с принципами организации действующих фирм, определить собственный статус и личные возможности, и только после этого, выбрав подходящие ему условия, решить, в каком виде будет работать создаваемая

им организация – как юридическое или как физическое лицо. На этом основано право выбора – одна из основных черт рыночной экономики.

Экономико-правовые отношения возникают при взаимодействии между различными субъектами, однако в целом ряде случаев принципиальным является фактическая природа лица. Это очень важно для трудового, гражданского, административного законодательства. Деление субъектов правоотношений на физических и юридических лиц представляет особую важность для государства и общества. Такая градация дает возможность дифференцированно относиться к тем или иным явлениям, учитывать интересы различных субъектов при принятии решений.

Прежде всего нужно проанализировать достоинства и недостатки существующих предпринимательских организационно-правовых форм в рыночной экономике.

Существует три вида фирм:

- индивидуальное, или частное, предпринимательство;
- товарищество, или партнерство;
- корпорация (акционерное общество).

Индивидуальным предпринимательством называется бизнес, владельцем которого является один человек (или же семья). При таком виде бизнеса индивид обладает всей собственностью (англ. individual proprietorship) в одном лице. Он получает в распоряжение весь доход и несет неограниченную имущественную ответственность. Владелец индивидуального бизнеса одновременно выполняет функции менеджера, управленца, снабженца и др. Достоинствами частного предпринимательства являются:

- простота организации;
- минимум документооборота;
- полная самостоятельность, свобода и оперативность в действиях;
- максимум личных и общественных побудительных мотивов;
- определенная конфиденциальность деятельности;
- низкие организационные затраты;
- каждый собственник владеет всей прибылью;
- индивид может сам производить любые изменения во всех областях организации.

Такая форма особенно эффективна на начальной стадии бизнеса, когда очень важны гибкость, оперативность, настойчивость, напряженная работа и постоянное личное внимание к делу.

Недостатками индивидуального предпринимательства являются:

- финансовые ресурсы в большинстве случаев ограничены размером его денежного счета в банке или тем, что он может взять в кредит. Коммерческие банки неохотно выдают кредиты частным предпринимателям, потому что среди них велик процент банкротств;

- собственник вынужден осуществлять контроль по всем направлениям деятельности фирмы и полностью управлять ею, что нарушает принцип специализации;

- в случае банкротства фирмы ее владелец несет ответственность по долгам перед кредиторами не только активами фирмы, но и собственным имуществом.

Индивидуальный бизнесмен не является юридическим лицом и уплачивает подоходный налог.

Товариществом, или партнерством, называется бизнес, которым владеют два и более человек. В товариществе используется совместная собственность (англ. *partnership*).

Партнерство основано на началах пропорционального распределения прибыли и убытков, общего контроля над бизнесом, активного личного участия в нем. В партнерствах может присутствовать генеральный партнер, который выделяется размером своего капитала.

Основой отношений между сторонами, которые вступают в партнерство, является договор, который предусматривает ответственность каждого партнера за выполнение тех или иных функций, условия разрыва соглашения с отдельными работниками. В договоре указывается, что работники обязуются выполнять работу по определенной специальности, квалификации или должности с подчинением внутреннему трудовому распорядку. Говоря другими словами, договор – это основной документ, регламентирующий взаимоотношения между партнерами.

Помимо договора, партнерские общества в обязательном порядке составляют Устав. Устав – это свод правил, положений, в соответствии с которым происходит управление предприятием, осуществляется и регламентируется вся его хозяйственная жизнь. В Уставе определены основные цели, задачи и направления деятельности предприятия, его производственная структура. В нем же устанавливаются принципы и механизм формирования собственности, оплата труда, производственное развитие, порядок прекращения деятельности как хозяйственной единицы.

Преимуществами партнерства является то, что его, как и индивидуальное предпринимательство, несложно организовать. Объединение партнеров позволяет привлечь дополнительные средства и новые идеи. Партнерские фирмы могут увеличить масштабы производства. Они также в состоянии наращивать продажи путем выделения средств на рекламу и снижать цену продукции за счет экономии, обусловленной увеличением масштаба производства.

К числу недостатков партнерских организаций относятся:

- ограниченность финансовых ресурсов при развивающемся деле, которое постоянно требует новых вложений капитала;

- неоднозначное понимание целей деятельности фирмы ее участниками, что приводит к несогласованности в поступках. Несовпадение действий участников фирмы;

- сложности определения меры каждого партнера в доходе или убытке фирмы, в разделе приобретенного вместе имущества;

- в случае выхода из бизнеса или смерти одного из партнеров приходится приостанавливать деятельность фирмы или осуществлять ее полную ликвидацию.

Наиболее распространенными являются общества с неограниченной ответственностью, в которых все участники и каждый в отдельности несут ответственность за их долговые обязательства. Коммандитные общества состоят из одного или нескольких партнеров, лично ответственных за долговые обязательства фирмы, а также одного или нескольких партнеров, чья ответственность ограничена частью вложенного капитала и которые не берут участия в управлении фирмы. Характерной чертой партнерства с ограниченной ответственностью является законодательно установленные границы ответственности: общество по своим обязательствам отвечает только величиной уставного фонда. Отсюда и название.

Партнерства могут выступать как в виде физических лиц, так и в виде юридических.

Корпорация является доминирующей формой предпринимательства.

Корпорацией (англ. *corporation*) называется совокупность лиц, объединенных для совместной предпринимательской деятельности как единое юридическое лицо. Право на собственность корпорации разделено на части по акциям, поэтому владельцы корпораций называются держателями акций, а сама корпорация – акционерным обществом (англ. *joint-stock company*).

Законодательство США приводит такую характеристику корпораций: централизованное управление; длительность существования общества, которая превышает длительность жизни отдельных собственников акций; свободное перемещение прибылей акционеров; ограничение ответственности акционера частью его капиталовложений. При наличии не менее трех из вышеназванных признаков любое предприятие может облагаться налогом как корпорация.

Корпорации регистрируются как юридические лица.

Организовать корпорацию технически гораздо сложнее, чем партнерство или частное предпринимательство. Существуют юридические ограничения деловой активности (разрешено заниматься только той деятельностью, которая предусмотрена Уставом).

В случае ликвидации или банкротства ответственность корпорации перед кредиторами ограничена. Владельцы корпораций несут ограниченную ответственность по долгам корпорации, определяемую их вкладом в акции. Наиболее характерной чертой корпораций является двойное налогообложение ее доходов, принятое во многих странах. Вначале налогом облагается корпоративная прибыль. Затем часть корпоративной прибыли, которая распределяется между акционерами, облагается индивидуальным подоходным аналогом (в обществах и в частном предпринимательстве такого не применяется).

К числу преимуществ корпораций относятся:

- неограниченные возможности привлечения денежного капитала через продажу акций и облигаций;

- разделение прав акционеров на имущественные и личные. К имущественным относится право на получение дивиденда, а также части стоимости имущества фирмы в случае ее ликвидации. К личным относится право на участие в управлении делами акционерного общества. Акционер может не принимать участия в управлении, ничего не теряя в имущественном праве;

- привлечение профессиональных специалистов для выполнения управленческих функций;

- организационная устойчивость и стабильность функционирования корпорации. Дело в том, что выбытие из общества кого-либо из акционеров не влечет за собой закрытия фирмы;

- большая устойчивость: они крайне редко физически ликвидируются, но часто меняют владельцев;

- возможность добиваться экономических преимуществ, осуществляя крупномасштабное производство;

- распыление предпринимательского риска среди множества акционеров.

К недостаткам корпоративной формы организации бизнеса относятся:

- довольно длительный период создания предприятия (так, в Украине период подписки на акции может составлять шесть месяцев);

- двойное налогообложение той части дохода корпорации, которая выплачивается в виде дивидендов держателям акций: первый раз как часть прибыли корпорации, а второй – как часть личного дохода владельца акции. Для владельцев малых корпораций тяжесть двойного налогообложения особенно заметна;

- благоприятные возможности для экономических злоупотреблений. Возможны выпуск и продажа акций, не имеющих никакой реальной стоимости;

- разделение функций собственности и контроля. В корпорациях, акции которых распылены среди многочисленных владельцев, отрывается функция контроля от функции собственности. Владельцы акций заинтересованы в максимальных дивидендах, а менеджеры стараются их уменьшить, чтобы направить деньги в оборот.

Существуют также другие недостатки корпораций, но их преимущества все же перевешивают.

Далее рассмотрим суть и природу физических и юридических лиц.

Обе отражают процесс накопления собственности и денежных средств. В качестве движущих сил существования «юридических» и «физических» лиц является естественное желание человека накапливать и преумножать принадлежащее ему имущество.

Основой разграничения физических и юридических лиц является наличие двух форм собственности: частной и личной. В условиях действующего юридического лица накопленная собственность превращается в частную, у физического лица – в личную.

Условием разделения и обособленного рассмотрения физических и юридических лиц (в качестве самостоятельно действующих) является расширенное товарное воспроизводство, в результате которого происходит рост индивидуального и коллективного иму-

щества. Причина – обособленность производителей, разные стартовые условия, приводящие к получению различных сумм доходов.

Истоками появления физических и юридических лиц явилась величина начального капитала, наличие предпринимательских способностей, нужного уровня образования, своеобразного желания, азарта зарабатывать деньги.

Физическое лицо – это индивидуум (человек) или группа людей, которые выполняют действия и реализуют свои права как реальные физические субъекты, конкретные лица, живые существа.

ФЛП (физическое лицо – предприниматель), ЧП (частный предприниматель) – это гражданин Украины, иностранного государства либо лицо без гражданства, наделенное правами и обязанностями в силу самого факта существования. Как отмечалось выше, он не является юридическим лицом. ФЛП (ЧП) в обязательном порядке должны иметь свидетельство о государственной регистрации физического лица – предпринимателя, им необходимо зарегистрироваться в налоговых органах. Физлица могут использовать работников по договорам найма, привлекать опытных специалистов и менеджеров. Физлица выступают как отдельные индивидуалы, то есть действуют от собственного имени и не представляют никаких фирм, хотя внешне могут ничем не отличаться от юрлиц (имеют расчетный счет в банке, печать со своим наименованием, установочные документы, знак для товаров и услуг, составляют самостоятельный баланс и др.).

Физические лица работают при помощи средств производства, что лично им принадлежат или арендуемого имущества.

Юридическое лицо – это организация, которой присущ ряд признаков:

- имеет вполне четкое ограничение функций;

- прошло государственную регистрацию;
- имеет учредительные документы;
- утвержден и зарегистрирован Устав;
- действует в правовом поле;
- имеет почтовый, фактический и юридический адрес;

- ведет бухгалтерский учет.

Материальные признаки:

- организационное единство;
- устойчивая внутренняя структура организации;
- созданы и функционируют органы управления;

- наличие учредительных документов;
- имущественная обособленность (обязательный учет имущества на самостоятельном балансе у коммерческих или самостоятельной сметы у некоммерческих организаций);

- самостоятельная гражданско-правовая ответственность (возможность обращения кредиторами взыскания на имущество юридического лица, а не на собственность его учредителей/участников);

- выступление в судебных органах от своего имени.

Из всех перечисленных материальных признаков особое внимание привлекает самостоятельная имущественная ответственность, или ответственность по своим обязательствам обособленным имуществом. Это обособленное имущество – наличие собственного, заработанного имущества сотрудниками фирмы (юрлица) в процессе совместного труда. Эта общая собственность отделена от личного имущества участников организации.

Здесь речь идет о том, что существует сугубо индивидуальная, личная собственность предпринимателей, которые организовались для создания фирмы, но должна существовать параллельно в юрлице также коллективная, приобретенная совместно собственность в процессе групповой работы.

В случае финансового краха юридическое лицо по своим обязательствам отвечает лишь той собственностью, которая находится у нее на балансе. На обычном, общепринятом языке это означает, что в случае образования финансовой задолженности никто из сотрудников фирмы – юридического лица не пострадает и не потеряет собственное имущество даже по решению суда.

Физическое лицо по своим долгам отвечает всем имеющимся у него имуществом, как личным, индивидуальным, так и приобретенным в процессе предпринимательства.

Физические и юридические лица могут вступать между собой в контакт, свободно заключать сделки.

Юридическое лицо можно привлечь лишь к административной и гражданско-правовой ответственности, в то время как физическое – еще и к дисциплинарной, уголовной.

Юрлицо, так же как и физлицо, можно подвергнуть банкротству или ликвидации. Банкротство – неспособность хозяйствующего субъекта удовлетворить требования кредиторов по оплате товаров (работ, услуг), включая неспособность обеспечить платежи в бюджет

и внебюджетные фонды в связи с превышением обязательств должника над его имуществом. Банкротство предприятия считается после признания судом факта финансовой несостоятельности должника.

При банкротстве юрлицо отвечает исключительно собственными материальными, вещественными активами. На этом его ответственность заканчивается. Физлицо, кроме имущественных убытков, несет определенную личную ответственность за банкротство (к примеру, по законодательству Украины предприниматель-банкрот не имеет права выезда за границу в течение определенного времени).

Человек, прежде чем зарегистрироваться частным предпринимателем, должен достичь соответствующего возраста и при этом отдавать отчет своим действиям.

Вместе с тем нельзя путать собственность юридического лица, к примеру, с уставным фондом Общества с ограниченной ответственностью (ООО) или кооперативов.

Кооперативы (они являются юрлицами) во время образования создают т. н. неделимые фонды, каковыми становятся основные средства. Это имущество приобретает в период создания кооператива и не делится между его членами в случае выхода отдельных работников из кооператива. А с другой стороны, к примеру, новообразованное общество с ограниченной ответственностью, имеющее в момент организации на счету только денежные средства в виде уставного фонда (без этого не регистрируют) и не обладающие никаким совместно нажитым фирменным имуществом, признается также юридическим лицом. Юридическое лицо в течение какого-то периода времени может вообще не обладать никаким имуществом. Так, большинство организаций на другой день после создания не имеют ни вещей, ни прав требования, ни тем более обязательств. Вся имущественная обособленность таких юридических лиц заключается лишь в их способности в принципе обладать обособленным нерасчлененным имуществом в будущем. Все, чем может отвечать общество с ограниченной ответственностью на начальной стадии функционирования, – только уставным фондом.

В отличие от собственности кооперативов и уставного фонда ООО нормативные документы однозначно трактуют наличие у юрлица обособленного имущества, не имеющего никакого отношения к личной собственности учредителей.

Различия состоят в следующем: а) уставной фонд формируется исключительно в денежной форме; б) неделимые фонды кооперативов создаются до начала деятельности этих организаций, а приобретенная собственность юридического лица формируется в процессе его функционирования; в) уставной фонд по своей природе скорее напоминает страховой фонд предприятия. Известно, что страховой фонд – это финансовый резерв общества, предназначенный для локализации и возмещения ущерба, наносимых процессу воспроизводства различными бедствиями, авариями и другими рисками. Он находится в оперативно-организационном управлении руководства фирмы в денежной форме и призван минимизировать убытки. По аналогии в случае финансовых затруднений члены ООО отвечают по обязательствам только лишь величиной уставного фонда.

Значение использования терминов «юридические лица» и «физические лица» состоит в том, что они:

- наделяются собственной нишей в системе рыночных отношений;
- характеризуются масштабами производства, которые в конечном счете определяют себестоимость продукции;
- определяются гибкостью в удовлетворении спроса на определенный вид услуг и товаров в данной местности (частные предприниматели и партнерские общества наиболее приспособлены к изменчивым условиям потребителей);
- обладают применимостью в каждом конкретном существующих условиях.

Факторы, влияющие на выбор организационно-правовой формы создания предприятия (в виде физического или юридического лица):

1. Объективные факторы:
 - емкость рынка;
 - наличие основных фондов и других материальных и нематериальных активов;
 - спрос на данный вид услуг (работ).
2. Субъективные:
 - вкусы, предпочтения населения в данном месте;
 - традиции, религия, культура;
 - природно-климатические, географические условия.
3. Факторы, определяющие величину издержек производства:
 - дешевизна компонентов затрат;
 - движение цен на аналогичные товары-заменители.

Нельзя не обратить внимания на следующий факт. В современном рыночном воспроизводственном процессе меняется его структура. Выделяются два крупных сектора: сектор А, в котором домашние хозяйства изготавливают блага и услуги для себя, своей семьи, своей общины, и сектор Б – производство товаров и услуг для продажи через рынок. При этом не только в развивающихся и странах с переходной рыночной экономикой, но и в развитых государствах возрастает доля сектора А – домашнего и личного подсобного хозяйства – в производстве бытовых услуг, ремонте бытовой техники, строительстве и ремонте жилья, производстве ряда видов продовольственных товаров. Этому способствуют рост числа пенсионеров, увеличение свободного времени занятых в связи с сокращением рабочего дня, развитие системы надомного труда и т. д. Учитывая, что зарегистрироваться как ФЛП намного проще и легче, чем «открыть» фирму, можно утверждать, что в секторе А преимущественно действуют частные предприниматели, организованные как физические лица, а в секторе Б – фирмы и корпорации в виде юридических лиц. Юристы в основном стремятся специализироваться на производстве массовых товаров, мелкосерийное и единичное производство для них является недостаточно прибыльным.

Коллективный труд всегда являлся более эффективным по сравнению с индивидуальным за счет использования эффекта синер-

гии. Вместе с тем в наше время в экономике происходят естественные изменения. Наблюдается своеобразный триумф индивидуальности. Индивидуум становится основой общества и главным источником преобразований. В рамках любых коллективных структур всегда существует возможность избежать личной ответственности. Когда речь идет об отдельном индивидууме, такая возможность исключена. Человек будет совершенствовать свою творческую индивидуальность. В информационно емкой экономике людям необходимо платить за те уникальные качества, которыми они обладают. Обязанность общества состоит в том, чтобы вознаграждать индивидуальную инициативу. Индивидуум все более начинает воздействовать на реальную жизнь, выявляя в ней направления, в которых движется общество. Поэтому невозможно однозначно ответить на вопрос, что является наиболее перспективным – действие юридического или физического лица, работа индивида или коллективной группы.

Выводы из этого исследования. Таким образом, юридические и физические лица не являются тождественными. Их сходство состоит в том, что они приобретает полный набор прав и обязанностей в момент создания. Различия между физическим и юридическим лицом определяется тем фактом, что они в разной степени зависят от собственности, накопленной в процессе предпринимательской деятельности.

ЛИТЕРАТУРА:

1. Волкова Н.В. Зовнішній вигляд і зображення фізичної особи в системі індивідуалізуючих засобів (окремі аспекти). Південноукраїнський правничий часопис. 2008. № 1. С. 69–71.
2. Волкова Н.В. Стани фізичної особи, як засоби правосуб'єктної індивідуалізації. Південноукраїнський правничий часопис. 2007. № 4. С. 188–190.
3. Грибанов В.П. Юридические лица. Москва: МГУ, 1961. 114 с.
4. Жеков Д.В. До питання про природу юридичної особи. Актуальні проблеми цивілістики: матеріали Міжнародної науково-практичної конференції (Одеса, 21 листопада 2014 р.). Одеса: Фенікс, 2014. С. 264–267.
5. Жигалкін І.П. Установи як юридичні особи: монографія; Нац. юрид. акад. України ім. Я. Мудрого. Харків: Право, 2010. 168 с.
6. Кулагин М.И. Государственно-монополистический капитализм и юридическое лицо. Избранные труды. Москва. 1997.
7. Левандовський Ю.Я. Проблеми створення та ліквідації суб'єктів підприємницької діяльності. Проблеми вдосконалення господарського законодавства України: тези виступів учасників круглого столу. Київ, 2001. С. 45–51.
8. Михайлов О.О. Об'єктивні та суб'єктивні ознаки правовідносин. Вісник Академії адвокатури України. 2005. Вип. 3. С. 17–21.
9. Михайлов О.О. Підстави притягнення юридичних осіб до кримінальної відповідальності. Вісник Академії адвокатури України. 2007. Вип. 8. С. 92–98.
10. Про державну реєстрацію юридичних осіб та фізичних осіб – підприємців: Закон України від 15 травня 2003 р. № 755-IV. URL: <http://zakon1.rada.gov.ua/laws/show/755-15>.

11. Спасибо-Фатеєва І.В. Деякі розсуди про юридичні особи та їх організаційно-правові форми. Право України. 2007. № 2. С. 88–102.
12. Спасибо-Фатеєва І.В. Новейшие тенденции переосмысления сущности юридического лица. Гражданское законодательство: Статьи. Комментарии. Практика. Избранное; под ред. А.Г. Диденко. 2010. Т. 4. Вып. 31. С. 20–41.
13. Спасибо-Фатеєва І.В. Правове регулювання приватних підприємств. Нотаріат для вас. 2008. № 6. С. 21–24.

REFERENCES:

1. Volkova N.V. (2008) Zovnishnij vygljad i zobrazhennja fizychnoi' osoby v systemi indyvidualizujuchykh zasobiv (okremi aspekty) [Appearance and image of the individual in the system of individualizing means (separate aspects)]. Pivdenoukrai'ns'kyj pravnychyj chasopys, no 1, pp. 69–71.
2. Volkova N.V. (2007) Stany fizychnoi' osoby, jak zasoby pravosub`jektivnoi' indyvidualizacii [State of the individual as a means of personalized individualization] Pivdenoukrai'ns'kyj pravnychyj chasopys, no 4. pp. 188–190.
3. Grybanov V.P. (1961) Jurydycheskye lyca [Legal entities] Moscow: Yzd-vo MGU, (in Russian).
4. Zhekov D.V. (2014) Do pytannja pro pryrodu jurydychnoi' osoby [The question of the nature of the legal entity]. Proceedings of the Aktual'ni problemy cyvilystyky: materialy Mizhnarodnoi' naukovy-praktychnoi' konferencii' (Ukrainian, Odesa lystopada 21, 2014r.) Odesa: Feniks, pp. 264–267.
5. Zhygalkin I.P. (2010) Ustanovy jak jurydychni osoby [Establishments as legal entities]: monografija. Nac. juryd. akad. Ukraїny im. Ja. Mudrogo. Pravo. Harkiv: (in Ukrainian).
6. Kulagyn M.Y. (1997) Gosudarstvenno-monopolystycheskyj kapytalyzm y jurydycheskoe lyco [State-monopoly capitalism and a legal entity]. Yzbrannyye trudy. Moskva: (in Russian).
7. Ljevandovs'kyj Ju.Ja. (2001) Problemy stvorennja ta likvidacii' sub`jektiv pidpryjemny'koi' dijal'nosti. [Problems of creation and liquidation of subjects of entrepreneurial activity]. Proceedings of the Problemy vdoskonalennja gospodars'kogo zakonodavstva Ukraїny (Ukrainian, Kyi'v). pp. 45–51.
8. Myhajlov O.O. (2005) Ob`jektivni ta sub`jektivni oznaky pravovidnosyn [Objective and subjective features of legal relationships]. Kyi'v: Visnyk Akademii' advokatury Ukraїny. Vydavnychyj centr Akademii' advokatury Ukraїny, vol. 3. (in Ukrainian).
9. Myhajlov O.O. (2007) Pidstavy prytjagnennja jurydychnykh osib do kryminal'noi' vidpovidal'nosti [Pidstavy prytjagnennja jurydychnykh osib do kryminal'noi' vidpovidal'nosti]. Kyi'v: Visnyk Akademii' advokatury Ukraїny. Vydavnychyj centr Akademii' advokatury Ukraїny. vol. 8. (in Ukrainian).
10. Pro derzhavnu rejestraciju jurydychnykh osib ta fizychnykh osib – pidpryjemciv: Zakon Ukraїny vid 15 travnja 2003 r. [On the State Registration of Legal Entities and Individual Entrepreneurs: The Law of Ukraine of May 15, 2003]. no. 755-IV [Elektronnyj resurs]: Verhovna Rada Ukraїny. – Rezhym dostupu: <http://zakon1.rada.gov.ua/laws/show/755-15>
11. Spasybo-Fatjejeva I.V. (2007) Dejaki rozsudy pro jurydychni osoby ta i'h organizacijno-pravovi formy [Some judgments about legal entities and their organizational and legal forms]. Pravo Ukraїny. no. 2, pp. 88–102.
12. Spasybo-Fateeva Y.V. (2010) Novejšhye tendencyy pereosmyslenija sushhnosti jurydycheskogo lyca [The latest trends in rethinking the essence of a legal entity]. Grazhdanskoe zakonodatel'stvo: Stat'y. Kommentaryy. Praktyka. Yzbrannoe / pod red. A. G. Dydenko. t. 4, vol. 31, pp. 20–41.
13. Spasybo-Fatjejeva I.V. (2008) Pravove reguljuvannja pryvatnykh pidpryjemstv [Legal regulation of private enterprises]. Notariat dlja vas. nol. 6, pp. 20–41.